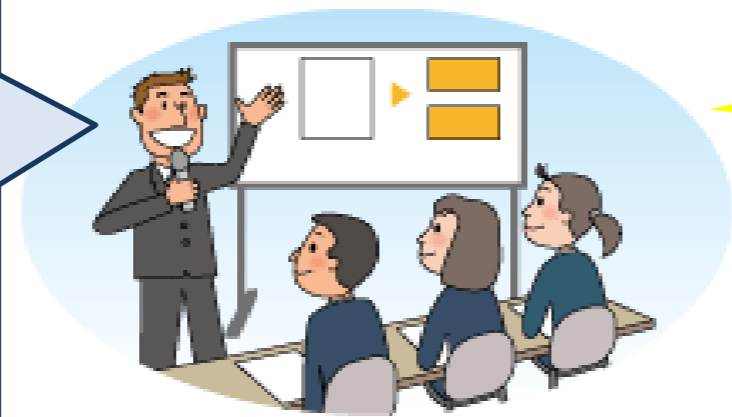


【説明会内容の一例】

- ◇面ファスナーのバリエーション
- ◇弊社AKテープの強み
(コスト面、品質面、対応面)
- ◇面ファスナー加工事例
- ◇お客様活用事例
→他部材からの切り替わり事例
→お客様同業界での成功事例、
お悩み解決事例



繰り返し使える着脱部材である面ファスナーは、
現在のサステナブルの流れにも沿ったエコ商材です。

同行営業もご依頼承ります。

アラコーでは、お客様との同行営業も実施させて頂いており、様々な場面で好評を頂いております。

- ◆オリジナルの結束バンドなど、使用シーンを確認した上で、最適な設計を検討する場面で！
- ◆絶対にクロージングしたい場面や、お客様からの課題を解決したい場面で！
- ◆とにかく1人でも多くの知恵が必要な場面で！



どんな業種のお客様でも大歓迎です。
お気軽に近隣拠点の担当まで、お声かけください。

私達は『面ファスナー』のプロです。

お客様の用途やお困りごとに応じて、面ファスナーメーカーならではの最適なご提案を致します。
また、あらゆる繊維素材を駆使した一味違うご提案もご用意。是非お気軽にご相談ください。

浜松本社：静岡県浜松市南区寺脇町730-1番地 053-443-1280 (FAX/1289)
東京オフィス：東京都中央区日本橋小伝馬町15-19ルミナスビル9F 03-6661-2515 (FAX/2615)
大阪支店：大阪府大阪市中央区本町1-5-7西村ビル8階 06-6265-6183 (FAX/6184)

最新情報はホームページもチェック  <http://www.aracoh.co.jp/>

商社様に
大好評!!!

AK-TAPE 出張説明会、開催します

こんなお悩みをお持ちのお客様！

- 営業部として面ファスナーをもっと拡販してみたいけど、顧客にどのようにPRをしたら良いかイマイチ分からない。
- お客様からの質問や要望に、スピーディーに回答、提案出来るように知識の底上げをしたい。
- 新入社員が複数増えたが、なかなか商材の細かいところまで共有する時間が取れないので、説明をして欲しい。
- いろいろな用途例を聞いて、自社に活かそうな情報がないか収集したい



～～担当エリア営業マンがお客様先に出向いて、ご説明します～～

開催時には、お客様の業種に適した
オリジナル資料も作って持参します！



最新情報はホームページもチェック  <http://www.aracoh.co.jp/>

幅広い業界での実績例をご紹介、お客様に貢献します。

アラコー通信

8月号

おかげさまでアラコーは現在49期を迎えました。今期もお客様のご要望に真摯に、熱量を持って取り組みます。お気軽に何でもご相談ください。

編集担当 アラコー本社 高林